



Seminar-Nr.

66

Verhandlungstraining – Strategie und Taktik mit praktischen Übungen zu aktuellen betrieblichen Themen

In diesem Seminar lernst du nicht nur, wie du Verhandlungen systematisch vorbereitest und mit der richtigen Strategie zielgerichtet führst, sondern auch unfaire Verhandlungstaktiken zu erkennen und souverän mit ihnen umzugehen. Anhand von praktischen Übungen zu deinen aktuellen betrieblichen Themen und Aufzeichnungen erhältst du außerdem ein persönliches Coaching zur Weiterentwicklung deiner Kommunikationsstärken.}

- **Verhandlungssituationen und -probleme des Betriebsrats mit dem Arbeitgeber im Monatsgespräch und bei Betriebsratssitzungen**
- **Voraussetzungen für erfolgreiche Verhandlungen**
 - Diskussionen im Betriebsrat effizient leiten
 - der rote Faden, die inhaltliche Struktur des Diskussionsverlaufs
 - die "Rednerliste" und andere Moderationstechniken
 - praktische Übungen und persönliche Tipps zur Weiterentwicklung
- **Verhandlungspsychologie**
 - Verhandlungstypen bei Arbeitgebern und Konsequenzen für das Verhalten des Betriebsrats: der Sozialpartner, der moderne Manager, der Autoritäre und Mischtypen
 - Verhandlungspsychologie und Argumentationstechniken für Betriebsräte
 - Tipps zum souveränen und gelassenen Umgang mit Ängsten, Druck und Stress in schwierigen Verhandlungssituationen und bei unsachlichen Angriffen und Provokationen
- **Systematische Verhandlungsvorbereitung und effektive Verhandlungsstrategien**
 - Checklisten und Tipps
 - Interessen klären, Ziele und Verhandlungsspielräume festlegen
 - Vorgehensweise/Phasenmodelle und Aufgabenteilung planen
 - organisatorische Rahmenbedingungen wie Raum und Sitzordnung bestimmen
 - Aktiv zuhören - wirksame Fragetechnik für Betriebsräte als strategisches Verhandlungsinstrument
 - Techniken und Tipps zur Durchführung von erfolgreichen Verhandlungen mit dem Arbeitgeber
 - Verhandlungstricks der Gegenseite erkennen, aufdecken und produktiv nutzen
- **Verhandlungstraining am Beispiel aktueller betrieblicher Probleme - Aufzeichnungen und Auswertungen der Übungen**
- **Persönliches Coaching und Tipps zur Weiterentwicklung**

Seminargebühr | zzgl. MwSt. und Hotelkosten

1. Teilnehmer 1390,00 € | 2. Teilnehmer 1290,00 € | 3. Teilnehmer 1190,00 €



Anmeldung zum Seminar

Seminar-Nummer | Seminar-Titel*

am

Termin*

in

Ort | Hotel*

Allgemeine Angaben

Firma*

Ansprechpartner Betriebsrat

Straße*

PLZ*

Ort*

Telefon

E-Mail (dienstlich | privat)*

Teilnehmer-Angaben

Vorname, Name*

Frau

Herr

E-Mail

Straße

PLZ

Ort

Ich stimme den [Allgemeinen Geschäftsbedingungen](#) zu.*

Ich stimme der [Datenschutzerklärung](#) einschließlich meiner Betroffenenrechte zu.*

Die mit * gekennzeichneten Pflichtfelder müssen ausgefüllt werden.

Anmeldeformular ausgefüllt absenden per

Post an: Profis-Seminare GbR | Parkweg 23 | 32756 Detmold

Fax an: +49 5231 962982

E-Mail an: info@profis-seminare.de

Oder online anmelden unter: www.profis-seminare.de